

# DIPLOMATURA EN INTELIGENCIA EN VENTAS Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL

## **Bienvenidos**

## **Objetivo General**

La Diplomatura en Inteligencia en Ventas y Estrategia Empresarial es un programa de formación profesional que tiene como objetivo capacitar a los participantes en el uso de herramientas de inteligencia emocional sumado a inteligencia artificial aplicadas a las ventas, oratoria y persuasión, plan de negocio, marketing, finanzas y estrategias de ventas.

## **Destinatarios**

Los destinatarios de esta diplomatura son personas que tienen un emprendimiento o negocio propio o que trabajan en el área de ventas de un negocio o pyme, profesionales independientes y/o vendedores de empresas multinivel que quieran incorporar conceptos y habilidades de inteligencia artificial y otras estrategias para mejorar su desempeño en ventas y sus resultados.

Esta diplomatura surge a partir de la necesidad de adaptarse a un mercado cada vez más competitivo y dinámico, donde la inteligencia artificial puede ser una aliada para identificar oportunidades, personalizar enfoques y tomar decisiones estratégicas que aumenten los ingresos y expandan los horizontes comerciales.



## Modalidad y duración

#### **Modalidad:**

Híbrida. Se dictarán clases presenciales y clases online por videoconferencia complementadas con material digital en el campus virtual al que podrán acceder las 24 horas todos los días del año.

#### **Duración de la diplomatura:** 6 meses.

Cada materia dura 6 semanas.

Los contenidos se presentan en:

- videos
- podcast con contenidos puntuales
- materiales de lectura descargables.

Acceso a una comunidad de emprendedores (Grupo en Whatsapp y en Facebook)

## **Contenidos**

#### Algunos de los contenidos que se abordan en esta diplomatura son:



## Plan de negocios y finanzas para emprendedores.

Metodología para elaborar un plan de negocio: análisis del entorno, del mercado, de la competencia, de la propuesta de valor y del modelo de negocio.

Aplicar estrategias de planificación y análisis para desarrollar una propuesta de valor adecuada y planear ingresos basados en análisis de mercado.

## La emoción de tu emprendimiento.

Conceptos básicos de emoción ,efectos en el comportamiento y la toma de decisiones.

Técnicas de identificación y gestión de las emociones: autoconocimiento, autocontrol, autogestión, empatía y asertividad. Técnicas de transformación de las emociones: motivación, optimismo, resiliencia, creatividad y pasión. La emoción como motor del emprendimiento.





## Inteligencia Artificial aplicada al Marketing

Conceptos básicos de Inteligencia Artificial y su aplicación para organizar y optimizar la gestión y el marketing.

Soluciones de Inteligencia Artificial para generar leads, crear contenidos para tus redes ahorrar tiempo y aumentar los potenciales clientes.

#### Oratoria y persuasión

Conceptos básicos de oratoria y persuasión: definición, tipos, objetivos, características y principios.

Técnicas de comunicación oral efectiva: preparación, estructura, lenguaje, voz, gestos, contacto visual y retroalimentación.

Estrategias de negociación y cierre de ventas.





#### Ventas de Impacto

El los últimos 10 años el concepto cambió de vender significativamente, para llevar a tu negocio a un nivel superior debes incorporar nuevas capacidades habilidades У relacionadas con el Coaching. Aprende los nuevos métodos para vender más y mejor desafiar los hábitos de compra de tus clientes. Revoluciona tu mercado con el nuevo concepto de la venta desafiante.



## Certificación

Los participantes que cumplan con el 70% de las asistencias a las clases presenciales o virtuales y que realicen los trabajos prácticos de cada materia recibirán un diploma certificado por la Academia de Emprendedores y Empresarios con los avales de la Fundación Argentina Innovar y Emprender, de la Cámara Argentina para la Formación Profesional y la Capacitación Laboral y por la Organización Internacional para la Educación Permanente.

















## **EQUIPO DOCENTE**



#### LIC. JESICA VALANSI @JESICAVALANSI.OK

Psicóloga. Capacitadora. Conferencista internacional. Formadora en oratoria y liderazgo. Profesora universitaria. Autora del libro: "Descifrando la mente inmobiliaria". Fundadora de la Fundación Argentina Innovar y Emprender.



#### **AUDÓN CASTELLÁN @ECOECOSISTEMA**

Master Coach Ontológico, Diseño de Liderazgo, Entrenador y consultor en Neuroventas e Inteligencia Emocional, Director de Ecosistema Escuela Consciente



#### LIC. NATALIA GIL DE FAINSCHTEIN @NATALIAGILEDUC

Docente y Emprendedora. Lic. en Ciencias de la Educación. Especialista en Educación a Distancia y en Marketing Educativo Digital. Community Manager. Formadora de docentes. Fundadora de Excellere Consultora Educativa y de la Fundac. Arg. Innovar y Emprender. Autora de Cómo crear proyectos creativos. Cursa el posgrado de Dirección de OSFL en la Univ. de San Andrés.



#### **GERMÁN DE CICCO** @GERMANDECICCO

Lic. en RRHH. MBA con orientación en comercialización y Diplomado en Marketing farmacéutico. Coach ontológico, Coach comercial y Coach de equipos de ventas. Autor del libro "Yo soy vendedor". Conferencista y profesor universitario.

## ¿PORQUÉ HACER ESTA DIPLOMATURA?

#### **ES PARA TODOS**

Si te interesa la temática podés cursarla, no importa dónde vivas, la edad que tengas o los estudios previos. Será un logro importante en tu formación.



### VAS A INCORPORAR FÁCILMENTE LA INTELIGENCIA ARTIFICIAL

Podrás aprender a utilizar herramientas y estrategias de inteligencia artificial para mejorar tu proceso de ventas, desde la prospección hasta el cierre.

## VAS A AUMENTAR TUS VENTAS

Aplicando estrategias de oratoria, persuasión, inteligencia emocional y diseñando un plan de negocios efectivo y exitoso lograrás cumplir tus objetivos de ventas.



## **ARANCEL:**

La diplomatura completa tiene un costo de 300 dólares o su equivalente en pesos argentinos.

Puede abonarse con PAY PAL, Western Union, tarjetas de crédito, transferencia o efectivo.

Si abonan con transferencia o efectivo en 1 pago tienen un 10% de descuento.

Pueden pagar en 3 cuotas mensuales de 120 dólares o su equivalente en pesos, o en 6 cuotas de 70 dólares o su equivalente en pesos argentinos.

Consultenos por **BECAS CORPORATIVAS** en caso de hacerlo varios empleados de una misma empresa.

## CONTACTO



#### Sede

Av. Santamaría 3177 - San Justo -Buenos Aires - Argentina



#### Correo

academiaemprendearg@gmail.com



**Whatsapp** +54911 5419 2505



<u>Web</u>





Estudiar una diplomatura en Inteligencia en Ventas y Estrategia Empresarial tiene muchos beneficios para tu carrera profesional y para tu negocio.

**INSCRIBITE HOY**